



## Offre d'emploi : ACCOUNT MANAGER

Type d'emploi : CDI - temps plein

Nous recherchons plusieurs Flexionautes pour accélérer notre développement commercial et accompagner nos clients (ETI et grands comptes) dans leur transformation numérique.

### Attention, chez nous, pas de portrait idéal.

Nous ne cherchons pas des profils à mettre dans des cases mais plutôt de multiples compétences (bon relationnel, pédagogie, base technique, bon pâtissier, curiosité, fibre commerciale...) qui nous permettrons tous ensemble d'atteindre nos objectifs.

## Vos missions principales chez Flexio

- **Accompagner et satisfaire nos clients.**
- Organiser et réaliser des formations clients pour les aider à utiliser Flexio
- Résoudre les éventuels problèmes rencontrés par les clients : support
- Participer à l'amélioration du produit en remontant les retours utilisateurs

Selon vos compétences et vos envies, vous pourrez aussi :

- Animer des workshops et des webinars
- Proposer de nouvelles offres, développer l'utilisation de Flexio dans les comptes que vous gérez.

Au fait, nous n'avons pas de babyfoot

Ce que nous proposons c'est d'abord une aventure : un projet ambitieux, une équipe de passionnés, de l'autonomie, du partage...

## Vous souhaitez en savoir plus et nous rencontrer ?

N'envoyez ni CV, ni lettre de motivation, allez simplement sur [la page contact](#) de notre site web et envoyez-nous votre profil LinkedIn en nous expliquant ce que vous faites le mieux aujourd'hui et ce que vous voulez faire demain.