



Offre d'emploi : Business Developer

Type d'emploi : **CDI - Temps plein**

Nous recherchons un nouveau flexionaute pour nous aider à accélérer notre développement commercial.

Nous ne cherchons pas des profils à mettre dans des cases mais plutôt de multiples compétences (bon relationnel, curiosité, base technique, bon pâtissier, fibre commerciale...) qui nous permettrons tous ensemble d'atteindre nos objectifs.

Vos principales missions chez Flexio :

- "chasser" de nouveaux prospects qualifiés (grosses PME, ETI, Grands comptes dans l'industrie, le transport, ...)
- planifier des présentations / démonstrations

Suivant vos compétences et vos envies, vous pourrez aussi :

- Réaliser la présentation / démonstration
- Envoyer, relancer, négocier, signer le contrat
- Participer aux salons et conventions d'affaires
- Apporter des gâteaux ;)
- ...

Vous souhaitez en savoir plus et nous rencontrer ?

N'envoyez ni CV, ni lettre de motivation, allez simplement sur [la page contact](#) de notre site et envoyez-nous votre profil LinkedIn en nous expliquant ce que vous faites le mieux aujourd'hui et ce que vous voulez faire demain.